



Werkstudent (m/w/d) im Vertrieb erneuerbare Energien

Als Werkstudent (m/w/d) im Vertrieb unterstützt du uns in der Erstansprache von potenziellen Kunden, insbesondere in den Bereichen Solar, E-Mobilität und Wasserstoff. Werde Teil unseres Teams und sorge mit uns gemeinsam für die kontinuierliche Verfügbarkeit von erneuerbaren Energien!

Deine Aufgaben

- Du identifizierst potenzielle Kunden über verschiedene Quellen wie Branchenportale, Social Media Plattformen (z. B. LinkedIn) sowie öffentlich verfügbare Datenbanken
- Du stellst den ersten Kontakt zu Interessenten her – telefonisch, via Microsoft Teams oder per E-Mail – und überzeugst durch Deine professionelle Ansprache und Präsentation
- Du erfassst relevante Informationen, bewertest das Potenzial der Interessenten und leitest qualifizierte Leads an unseren Head of Sales weiter
- Du testest und nutzt moderne Tools – zum Beispiel KI-gestützte Agents oder Automatisierungslösungen –,

Deine Benefits

- Mache deinen ersten Schritt in die richtige Richtung und erhalte umfangreiche Einblicke in den Bereich der erneuerbaren Energien
- Nutze die Chance, aktiv am Aufbau unserer Geschäftsfelder mitzuwirken und somit die Verfügbarkeit erneuerbarer Energien zu gewährleisten
- Profitiere von unserer fundierten Einarbeitung – wir nehmen Dich mit und lassen Dich nicht allein

um Deine Arbeit effizienter zu gestalten und unseren Vertrieb weiterzuentwickeln

- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, hybrid zu arbeiten
- Entwickle dich weiter, entfalte und erweitere deine Expertise und bring deine Ideen mit ein – gemeinsam werden wir wachsen

Dein Profil

- Du bist immatrikuliert an einer Hochschule oder Universität in einem wirtschaftlichen oder technischen Bereich
- Offenheit für digitale Lösungen – idealerweise erste Erfahrung im Umgang mit KI-Tools oder Lust, Dich hier einzuarbeiten.
- Die Verwendung der gängigen MS Office-Produkte ist für dich keine Herausforderung
- Du verfügst über gute Englischsprachkenntnisse sowie einen Führerschein der Klasse B
- Deine effiziente, selbständige Arbeitsweise zeichnet Dich aus
- Du erkennst technische Zusammenhänge und kannst diese ebenso gut erläutern

Challenge accepted?

Worauf wartest du dann noch? Wir freuen uns dich kennenzulernen.

Jetzt Bewerben

Über BWTS

Öfter mal was Neues wagen? Dann werde Teil unseres Teams und arbeite mit uns Deutschland-, Europa- und weltweit an einer nachhaltigen Energiewende! Seit dem Start in der Windenergiebranche im Jahr 2009, bieten wir unseren rund 150 Mitarbeitern On- und Offshore abwechslungsreiche Tätigkeiten in den Bereichen Windenergie, Solar, E-Mobility und Biogas! Unsere Mission ist dein Erfolg - wir möchten eine langfristige Zusammenarbeit fördern und gemeinsam mit dir wachsen, um die Welt grüner zu gestalten! Wir sichern durch modernste Instandhaltungs- und Wartungsverfahren die kontinuierliche Verfügbarkeit von Erneuerbaren Energien. Die BWTS GmbH mit Hauptsitz in Rostock – Stäbelow, verfügt über weitere Niederlassungen in Nordhorn, Hamburg – Buchholz sowie der französischen Tochtergesellschaft BWTS SAS France in Paris – Amiens.

Kununu

Kontakt

Mr Phillip Eggert
Tel.: 0173 5230705
E-Mail: peggert@bwts-info.de

BWTS GmbH
Erlenweg 6
18198 Stäbelow

<https://www.bwts.de/>

 Über WhatsApp bewerben