



## Werkstudent (m/w/d) im Vertrieb erneuerbare Energien

Als Werkstudent (m/w/d) im Vertrieb unterstützt du uns in der Erstansprache von potenziellen Kunden, insbesondere in den Bereichen Solar, E-Mobilität und Wasserstoff. Werde Teil unseres Teams und Sorge mit uns gemeinsam für die kontinuierliche Verfügbarkeit von erneuerbaren Energien!

### Deine Aufgaben

- Du identifizierst potenzielle Kunden über verschiedene Quellen wie Branchenportale, Social Media Plattformen (z. B. LinkedIn) sowie öffentlich verfügbare Datenbanken
- Du stellst den ersten Kontakt zu Interessenten her – telefonisch, via Microsoft Teams oder per E-Mail – und überzeugst durch Deine professionelle Ansprache und Präsentation
- Du erfasst relevante Informationen, bewertest das Potenzial der Interessenten und leitest qualifizierte Leads an unseren Head of Sales weiter
- Du testest und nutzt moderne Tools – zum Beispiel KI-gestützte Agents oder Automatisierungslösungen –,

### Deine Benefits

- Mache deinen ersten Schritt in die richtige Richtung und erhalte umfangreiche Einblicke in den Bereich der erneuerbaren Energien
- Nutze die Chance, aktiv am Aufbau unserer Geschäftsfelder mitzuwirken und somit die Verfügbarkeit erneuerbarer Energien zu gewährleisten
- Profitiere von unserer fundierten Einarbeitung – wir nehmen Dich mit und lassen Dich nicht allein

um Deine Arbeit effizienter zu gestalten und unseren Vertrieb weiterzuentwickeln

- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, hybrid zu arbeiten
- Entwickle dich weiter, entfalte und erweitere deine Expertise und bring deine Ideen mit ein – gemeinsam werden wir wachsen

## Dein Profil

- Du bist immatrikuliert an einer Hochschule oder Universität in einem wirtschaftlichen oder technischen Bereich
- Offenheit für digitale Lösungen – idealerweise erste Erfahrung im Umgang mit KI-Tools oder Lust, Dich hier einzuarbeiten.
- Die Verwendung der gängigen MS Office-Produkte ist für dich keine Herausforderung
- Du verfügst über gute Englischsprachkenntnisse sowie einen Führerschein der Klasse B
- Deine effiziente, selbständige Arbeitsweise zeichnet Dich aus
- Du erkennst technische Zusammenhänge und kannst diese ebenso gut erläutern

### Challenge accepted?

Worauf wartest du dann noch? Wir freuen uns dich kennenzulernen.

**Jetzt Bewerben**

## Über BWTS

Öfter mal was Neues wagen? Dann werde Teil unseres Teams und arbeite mit uns Deutschland-, Europa- und weltweit an einer nachhaltigen Energiewende! Seit dem Start in der Windenergiebranche im Jahr 2009, bieten wir unseren rund 150 Mitarbeitern On- und Offshore abwechslungsreiche Tätigkeiten in den Bereichen Windenergie, Solar, E-Mobility und Biogas! Unsere Mission ist dein Erfolg - wir möchten eine langfristige Zusammenarbeit fördern und gemeinsam mit dir wachsen, um die Welt grüner zu gestalten! Wir sichern durch modernste Instandhaltungs- und Wartungsverfahren die kontinuierliche Verfügbarkeit von Erneuerbaren Energien. Die BWTS GmbH mit Hauptsitz in Rostock – Stäbelow, verfügt über weitere Niederlassungen in Nordhorn, Hamburg – Buchholz sowie der französischen Tochtergesellschaft BWTS SAS France in Paris – Amiens.

Kununu

## Kontakt

Mr Phillip Eggert

Tel.: [0173 5230705](tel:0173 5230705)

E-Mail: [peggert@bwts-info.de](mailto:peggert@bwts-info.de)

BWTS GmbH  
Erlenweg 6  
18198 Stäbelow

<https://www.bwts.de/>

 Über WhatsApp bewerben